

Vortrag

Das 1 x 1 der erfolgreichen Verhandlung

Referentin: Friederike Gries

Datum: 27.06.2013, 17.30 bis 19 Uhr

Ort: MAFINEX-Technologiezentrum, Raum B3

Inhalt:

Häufig gehen Menschen ungern in Verhandlungssituationen. **Warum ist das so?**

Vielfach erleben wir Verhandlungen, in denen beide Seiten eine feste Position beziehen und um die Marge gefeilscht wird. Im Ergebnis fühlt sich häufig mindestens einer der Verhandlungspartner „**über den Tisch gezogen**“ und geht mit dem unguuten Bauchgefühl aus der Verhandlung, eigentlich ein besseres Ergebnis erzielt haben zu können. Eine schlechte Voraussetzung für alle weiteren Interaktionen mit dem Gesprächspartner.

Der **Vortrag ‚Das 1 x 1 der erfolgreichen Verhandlung‘ zeigt Ihnen Auswege** aus dieser (scheinbaren) Sackgasse. Auf der Grundlage eines Verhandlungsmodells nach der Idee des Harvard-Konzepts erfahren Sie, wie Sie durch 5 Schritte zur erfolgreichen Verhandlung **ein Ergebnis erzielen können, das für beide Seiten tragbar und damit auch belastbar ist.**

Das Verhandlungsmodell ist dabei ebenso für **geschäftliche Verhandlungen** im Rahmen Ihres Gründungsvorhabens nutzbar, wie auch in den verschiedensten **privaten „Verhandlungssituationen“**.

Ihre Referentin

Friederike Gries arbeitet als **freie Trainerin** mit den Themenschwerpunkten Verhandlung, (Selbst-) Präsentation und Stressbewältigung vorwiegend in Deutschland. Sie bildet **Gründerteams der Universität Potsdam** zum Thema Verhandlung aus.

Vor Ihrer Selbständigkeit war sie lange Jahre als Projektmanagerin und Trainerin in der Getränke- und Pharmaindustrie tätig.

Anmeldung:

Anmelden können Sie sich bis zum 25. Juni per Email an Matthias.Henel@mannheim.de. Die Veranstaltung ist kostenfrei.

Die Veranstaltung wird gemeinsam vom MAFINEX Gründerverbund Entrepreneur Rhein Neckar e.V. und GRIES TRAINING veranstaltet.

